

# چگونگی فروش ماهی پرطرفدار بازار، همراه با نگهداری ماهی برای تازه فروشی

## مسیر قزل فروش!

میلاد قارونی  
روزنامه‌نگار

اصلاً شروع چنین کاری تا رسیدن به بهره‌وری خودش حداقل یک سال زمان می‌خواهد؛ اما اگر یک مغازه کوچک ماهی فروشی داشته باشید، با داشتن یک حوض خیلی کوچک (شبیه وان حمام) می‌توانید روزانه تعدادی ماهی تازه بفروشید.

راتهیبه کنید. از این روی یکی از کسب و کارهایی که فروش رونق بسیاری می‌گیرد، ماهی فروشی است. بیشترین نوع ماهی هم که در این روز مصرف می‌شود، قزل آلاست. قرار نیست به شما بگوییم یک زمین با حوضچه بزرگ برای پرورش ماهی احداث کنید.

با این که امسال عیدی مانند سال‌های گذشته نداریم و اسفند دیگر حال و هوای گذشته را ندارد؛ اما دلیل نمی‌شود که شما سبزی پلو با ماهی اول عید را فراموش کنید. حداقل برای خانواده خودتان هم که شده می‌توانید آن

### واما چگونه؟

اول از همه چه در اندازه خرد و چه در اندازه بزرگ که کار می‌کنید، باید اطلاعات خود را در خصوص ماهی‌ها به ویژه قزل آلا زیاد کنید. از چگونگی سالم ماندن آن تا چگونگی تمیز کردنش را باید به خوبی یاد بگیرید. دم عید دیگر بیشتر مردم حوصله و زمان پاک کردن ماهی را ندارند. از طرفی برخی هم نمی‌دانند چگونه این کار را انجام دهند. پس در ابتدا دانشتان را زیاد کنید که هر چه بدانید، تاثیرش را خواهید دید. به این صورت وقتی هم کسی از شما سوالی در خصوص ماهی پرسید، خیلی خلاصه و علمی می‌توانید به او پاسخ دهید. اگر بخواهیم در ابعاد بزرگ تر پرورش ماهی را نگاه کنیم، تا حدودی و در این اوضاع نیاز به سرمایه بالای ۱۰۰ میلیون تومان دارید و باید گفت که حداقل ترین مقدار است. به عبارت دیگر در صورتی که همه شرایط شما جور باشد، مانند زمین مناسب و آب کافی، آن گاه شاید بتوان با این مقدار یا کمی بیشتر، کسب و کار خود را در مقیاس بسیار کوچک شروع کنید. باید گفت کسب و کار پرورش ماهی یک

کسب و کار فروش ماهی قزل آلا مانند فروش سبزه و ماهی قرمز نیست که یک ماه داشته باشید و بعد جمع کنید. اول از همه همان طور که در بالا هم برای شما نوشتیم، این کسب و کار نیاز به سرمایه حدود ۱۰۰ میلیونی دارد. پس خارج از هر گونه منطق است که شما فقط برای یک ماه ۱۰۰ میلیون هزینه کنید. با این که فروشتان بالا هم است؛ اما تا بخواهید که جا بیفتید، خیلی طول خواهد کشید. برای همین باید به این کسب و کار با چشم بلند و وسیع نگاه کنید



چشم بلند و وسیع نگاه کنید. برای راه اندازی حتماً باید مجوزهای مربوط به ویژه مجوز وزارت بهداشت را دریافت کنید. البته فقط داشتن مجوز کافی نیست بلکه بهتر است همیشه محل کار خود را تمیز نگه دارید. همیشه هم ماهی‌های تازه بیاورید. کمتر بیاورید؛ اما تازه باشد. اجازه دهید تا بردتان را با عرضه ماهی‌های تازه بشناسند. همچنین بهتر است در اولین قدم با یک نفر متخصص در این حوزه به ویژه فرد آشنا به پرورش انواع آبزیان مشورت کنید تا بتوانید بهترین راه را انتخاب کنید.

فیلتر تصفیه و پمپ انتقال و غیره باید داشته باشید. نکته خیلی مهمی که باید به آن توجه داشته باشید، این که کسب و کار فروش ماهی قزل آلا مانند فروش سبزه و ماهی قرمز نیست که یک ماه داشته باشید و بعد جمع کنید. اول از همه همان طور که در بالا هم برای شما نوشتیم، این کسب و کار نیاز به سرمایه حدود ۱۰۰ میلیونی دارد. پس خارج از هر گونه منطق است که شما فقط برای یک ماه ۱۰۰ میلیون هزینه کنید. با این که فروشتان بالا هم است؛ اما تا بخواهید که جا بیفتید، خیلی طول خواهد کشید. برای همین باید به این کسب و کار با

نیاز دقیق دارید، باید بر اساس شرایط خودتان بسنجید. مسلماً اگر واحداث کوچک باشد، خرید همه این وسایل ضروری نیست؛ اما حداقل‌ها از جمله

### وسایل مورد نیاز برای فروش قزل آلا

دستگاه تصفیه آب صنعتی	شروع از ۵۰ میلیون
دستگاه بلونر ساید چنل	شروع از یک میلیون و ۵۰۰ هزار تومان
اسیدسنج قلمی	شروع از دو میلیون تومان
دستگاه هوا دهی استخر پرورش ماهی	شروع از ۴ میلیون تومان
دستگاه فیلتر شنی استخر	شروع از ۳۰ میلیون تومان
دستگاه اکسیژن متر	شروع از ۱۰ میلیون تومان
دستگاه آب شیرین کن	شروع از یک میلیون تومان
دستگاه جابجایی استخری	شروع از ۲۰ میلیون تومان

## طیبان سنتی اما استارت آپی!

**وحیده امینی** - این روزها بسیاری از مردم به جای مراجعه به داروهای شیمیایی ترجیح می‌دهند از داروهای گیاهی و طبیعی استفاده کنند که عوارض کمتر و سرعت درمانی بالاتری دارد. در این زمینه استارت آپ‌هایی هم شروع به فعالیت کرده‌اند که برای آشنایی با این نوع درمان‌ها می‌توان از آن‌ها کمک گرفت. این استارت آپ‌ها اطلاع رسانی خوبی در زمینه داروهای گیاهی می‌کنند و در یافتن پزشکان سنتی به شما کمک می‌کنند. در ادامه به چند مرجع تخصصی در این زمینه اشاره می‌کنیم.

### بوعلی دارو

سامانه بوعلی دارو که در سال ۱۳۹۸ فعالیت خود را آغاز کرده، توانسته است یک کارخانه تولیدی داروهای گیاهی و فراورده‌های طب سنتی راه اندازی کند. در این زمینه بوعلی دارو توانسته مجوزهای لازم را از معاونت غذا و داروی وزارت بهداشت دریافت کند و به تولید محصولاتی با کیفیت در زمینه ارتقای سلامت عمومی جامعه بپردازد. در مجله خبری بوعلی دارو شما می‌توانید در زمینه گیاهان دارویی، طب سنتی، حفظ سلامت و غیره مطالب مفیدی را مطالعه کنید. همچنین در بخش سوالات و گفت و گو با مشاوران می‌توانید هر گونه سوالی را مطرح کنید.

سایت: [www.booeali.ir](http://www.booeali.ir)

### عطارچی

عطارچی نیز فعالیت خود را در سال ۱۳۹۸ آغاز کرده و پلتفرمی برای آموزش عمومی طب سنتی و فروش گیاهان دارویی و محصولات گیاهی سنتی است. عطارچی از این طریق به توسعه سبک سالم زندگی از راه آموزش علمی و عملی طب سنتی می‌پردازد و با فروش گیاهان و داروهای سنتی به بهبود سلامت جامعه و توسعه سبک زندگی سالم کمک می‌کند.

سایت: [www.attarchi.com](http://www.attarchi.com)

### دکتر مزاج

دکتر مزاج در واقع اپلیکیشنی برای مزاج سنجی به صورت آنلاین است. کاربران دکتر مزاج می‌توانند با استفاده از وب سایت اپلیکیشن این سامانه و با استفاده از ارسال اطلاعات سلامت خود مانند قد و وزن و قند خون و دیگر اطلاعات، از یک تحلیل دقیق و کم نقص در خصوص سلامت و وضعیت جسمی و شخصیتی خود بهره‌مند شوند.

سایت: [www.drmizaj.com](http://www.drmizaj.com)

### طبایع

سامانه طبایع در سال ۱۳۹۰ فعالیت خود را آغاز کرده و بانک جامعی از طب و تغذیه اسلامی - ایرانی است. کاربران در این مرجع طب سنتی می‌توانند دکتر طب سنتی مناسبی برای خود پیدا کنند و مزاج خود را بهتر بشناسند. بخش مزاج شناسی سایت به شما در شناخت مزاج شما و شناسایی انواع مزاج‌ها کمک می‌کند. در سامانه طبایع یک فروشگاه نیز وجود دارد که شما می‌توانید انواع گیاهان دارویی را از این طریق خریداری کنید.

سایت: [www.tabaye.ir](http://www.tabaye.ir)