

دخلوخرج

شنبه ۲۶ مرداد ۱۳۹۸ - شماره ۲۹

خراسان شماره ۳۰۱۷۳

کسب و کار



<div>صاحب امتیاز:</div> <div>موسسه فرهنگی هنری خراسان</div>
<div>مدیرمسئول:</div> <div>محمد سعید احدیان</div>
<div>سرمدیر:</div> <div>سیدعلی علوی</div>
<div>دفتر مرکزی: مشهد، بلوار شهیدصادقی</div>
<div>صندوق پستی: ۵۱۱ - ۹۱۷۳۵</div>
<div>تلفن: ۳۷۶۴۰۰۰ - ۵۱</div>
<div>تلفار دبیرخانه: ۵۱۳۷۶۴۳۹۵</div>
<div>پذیرش آگهی و اشتراک: ۳۷۰۱۰ - ۵۱</div>
<div>پیکلک: ۲۰۰۰۹۹۹</div>
<div>چاپ مشهد: شهر چاپ خراسان</div>
<div>روابط عمومی: ۳۷۰۰۹۱۱۱ - ۵۱</div>
<div>نمابر تحریریه: ۳۷۶۴۵۰۱ - ۵۱</div>

مادر در خانه، کارآفرین در جامعه

تغییر مسیر از تخته سیاه به کارخانه

سمیه محمدنیا حناپی

روزنامه نگار

کنیف خانه و هزار و یک مسئولیت خانه داری و خانواده داری جا می‌گذارند و همیشه افسوس موفقیت هایی را می‌خورند که زمانی (دوران مجردی شان) برایش نقشه کشیده بودند و حتی گام های ابتدایی اش را برداشته بودند. در این نوشتار داستان زندگی مرضیه سنوبی محصل را نوشته ایم که از بارها شکست و تغییر مسیر هرگز نترسیده است. مرضیه در یک خانواده پر جمعیت اما تحصیل کرده و در شهر گناباد به دنیا آمد. پدر خانواده پزشک ار‌تث بود و همیشه به طبابت می‌پرداخت اما به شیوه ای که بعدها چراغ راه مرضیه شد. پدر همیشه بیماران خود را با داروهای گیاهی که بیشتر آن ها را خودش جمع آوری و بهینه سازی کرده بود درمان می‌کرد. مرضیه عاشق دنیای عناصر شیمی بود و برای همین در رشته شیمی به ادامه تحصیل پرداخت. او بعداز تحصیل به شغل شریف معلمی روی آورد. اما معلمی چیزی نبود که بتواند با روحیه ماجراجوی سنوبی سازگار باشد. انصراف از معلمی اولین ریسک زندگی او بود. شاید برای بسیاری از افراد انصراف از یک شغل دولتی بی‌دردسر برای آینده‌ای نامعلوم تا

حدی غیر علاقه‌نا باشد. او در یک کارخانه تولید اسانس های دارویی به عنوان ناظر کیفی مشغول به کار شد. وی باز هم از حرکت ناپستاد با تلاش و ممارست توانست اسانس هایی را برای صادرات به کشور انگلستان تولید کند. تقریبا همه چیز رو به راه شده بود که کارخانه ای که در آن کار می‌کرد ورشکست شد و از سوی بانک مصادره گردید. سنوبی مجبور شد با یکی از شرکت های داروهای گیاهی در شهرک گیلوند دومانند کارش را ادامه دهد. او از آن سال ها این چنین می‌گوید خانواده ام در مشهد بودند و من مجبور بودم ۴ روز هفته را دور از آن ها و در شرکت بمانم. ما اسانس هایی تولید می‌کردیم و من همراه با اسانس ها به فرودگاه می‌آمدم، مقصد من مشهد بود و مقصد اسانس ها انگلستان! رفت و آمدهای زیاد در کنار مسائل خانوادگی عواملی بودند که خانم سنوبی را برای بار دوم مجبور به انتخاب راه جدید کرد. کارخانه تولید عرقیات گیاهی چهارمین محل کاری بود که خانم سنوبی آن را تجربه کرد. اما این تجربه برایش خیلی جذاب و خوشایند نبود. نبود عدالت کاری میان آقایان و خانم ها مهم‌ترین چالشی بود که خانم سنوبی با آن دست و پنجه نرم می‌کرد. و همین موضوع او را وادار کرد تا برای چندمین بار راهش را تغییر دهد اما این بار به گفته خودش با گذشته خیلی فرق می‌کرد. سنوبی

نگاه اسلام به انواع درآمدهای رو میزی و زیر میزی

طریق رشوه و ربا ایجاد مالکیت شرعی نمی‌کند. متأسفانه بعضی برای آن که به اصطلاح کلاه شرعی رشوه را درست کنند، نام های مختلفی چون تحفه، هدیه، حق الزحمه، چشم‌روشنی، زیر میزی بر روی آن می‌گذارند و فکر می‌کنند با تغییر اسم می‌توانند حرام را به حلال تبدیل کنند. این در حالی است که امام علی (ع) آب پاکی را روی دست این مردمان ریخته است. روزی شخصی به نام «شعث ابن قیس» حلوانی را در خانه امام علی(ع) به عنوان هدیه آورد تا در محکمه شاید امام به نفع او حکم صادر کند. امام فرمودند: «به خدا

طریق رشوه و ربا ایجاد مالکیت شرعی نمی‌کند.

متأسفانه بعضی برای آن که به اصطلاح کلاه شرعی رشوه را درست کنند، نام های مختلفی چون تحفه، هدیه، حق الزحمه، چشم‌روشنی، زیر میزی بر روی آن می‌گذارند و فکر می‌کنند با تغییر اسم می‌توانند حرام را به حلال تبدیل کنند. این در حالی است که امام علی (ع) آب پاکی را روی دست این مردمان ریخته است. روزی شخصی به نام «شعث ابن قیس» حلوانی را در خانه امام علی(ع) به عنوان هدیه آورد تا در محکمه شاید امام به نفع او حکم صادر کند. امام فرمودند: «به خدا

توانسته بود در این سال ها به خوبی از پس کارهای سخت و بازاریابی بر بیاید برای همین این بار کارخانه خودش را تاسیس کرد. پارک علم و فناوری مشهد جایی بود که می‌توانست برای کارخانه کوچک آن محیط مناسبی را فراهم بیاورد. سنوبی با وجود داشتن مهارت و تجربه اما از سرمایه کافی برخوردار نبود بنابراین فکری به سرش زد و آن استفاده از نیروهای ماهر و البته خانوادگی بود. اولین کارمندان او در حوزه مدیریت، بازرگانی و امور مالی دخترانش بودند و همسرش نیز در قالب یک سرمایه‌گذار به حمایت از او در کارخانه جدیدش پرداخت. سنوبی همچنان به دنبال موفقیت بود، او با داشتن تجربه موفق تولید اسانس و صادراتش به دنبال ایده های جدید بود. در نهایت با خاطره پدر طبیعیش به تولید گیاهان دارویی پرداخت. آن ها با بررسی بیماری های فراگیر جامعه به تولید داروهای گیاهی پرداختند و توانستند در زمان کوتاهی به یک کارخانه بزرگ در شهرک صنعتی توس تبدیل شوند. خانم مرضیه سنوبی تا به حال به عنوان بانوی کارآفرین نمونه معرفی شده است و همچنین سال‌هاست که به‌عنوان عضو هیئت مدیره کانون زنان بازرگان و دبیر کانون کارآفرینی خراسان رضوی و عضو هیئت امنای کارآفرینی که در راس آن استاندار قرار دارد، مشغول به کار است.

راهنمای راه اندازی پرورش ماهیان خاویاری

کسب و کاری آبی، پول‌ساز اما ناشناخته

کاتال های ارتباطی با هفته نامه دخل و خرج

@dakhlokhariweekly

t.me/dakhlookharj weekly

تلفن: ۰۹۰۱۸۳۷۴۷۱

یوزرنیم: khorasan_content

حرف‌های مردم

دمپایی نیکتا فقط خوب سر نمی‌خورد

چند هفته پیش درباره یکی از محصولات نیکتا نوشته بودید و خیلی از آن تعریف کرده بودید. البته باید از یک محصول داخلی هم تعریف کرد تا بتواند در این بازار پر از محصولات وارداتی بیشتر چینی دوام بیاورد. اما یک نکته خیلی مهم از دمپایی نیکتا یادتان رفته بود و آن هم قیمت بالای این محصول است. با افزایش قیمت دلار همه ما توقع داریم که حداقل قیمت محصولات داخلی ثابت بماند یا با روند کم شیب تری نسبت به محصولات وارداتی گران شود. اما دمپایی های نیکتا گران هستند. تنها مزیت آن ها این است که در حمام و مکان های مرطوب و لیز اصلا سُـر نمی‌خورند و همین موضوع باعث شده دمپایی مناسبی برای سالمندان باشد.

بازار سیاه مشاوران

قیمت های مشاوره خیلی زیاد شده است. و تقریبا هر مشاوره هم طوری برنامه ریزی می‌کند که شما برای حل یک مشکل یا چالش باید چندین بار به مطب یا مرکز مشاوره بروید. این در حالی است که شما می‌توانید با پدر و مادرتان و یا چند تن از دوستان تان مشورت کنید و به راه حلی مناسب برای حل مشکلاتان برسید.

داروخانه ها دارو به زور می‌دهند!

من دیشب برای تهیه قرصی که تقریبا سه سال است مصرف می‌کنم به داروخانه رفتم. و در کمال تعجب دیدم که متصدی از دادن این قرص به من امتناع می‌کند. قرصی که نه جنبه اعصاب و روان دارد و نه مشکل و عوارض حادی ایجاد می‌کند. من به ایشان توضیح دادم که تا به حال هیچ داروخانه ای از من نسخه پزشک نخواستنه است و از طرفی چون این قرص را به صورت مداوم استفاده می‌کنم نمی‌شود که هر ماه به دکتر برای تمدید نسخه مراجعه کنم و البته از طرفی هم اگر دکتر هم برای مصرف یک سال من دارو بدهند نه شما می‌دهید همه اش را و نه من توان مالی خرید دارم و هزار و یک دلیل دیگر... اما داروخانه دار در نهایت به من گفت زمینه داروی تان کم شده است و ما مجبوریم فقط با نسخه به شما بدهیم. این یعنی من برای خرید یک قرص ده هزار تومانی باید یک ویزیت ۴۰ هزار تومانی بدهم، این زیبا نیست؟

آزمایش غربال‌گری ارزان کجا؟

با سلام. در هفته پیش یک مطلب درباره قیمت انواع آزمایش‌ها نوشته بودید. ابتدا از شما تشکر می‌کنم که قیمت ها را خیلی خوب و دقیق در آورده بودید. دوم اینکه یک خواهش داشتیم اِینا امکان دارد مراکزِی که آزمایش های مخصوص غربال‌گری دوران بارداری را انجام می‌دهد را نیز با لیست هزینه هایش برای خوانندگان بگذارید؟ آیا تفاوت قیمتی هم این مراکز با هم دارند؟ یا چون این آزمایش ها به گونه ای دولتی و اجباری است قیمت های یکسانی دارد؟ لطفا لیستی از مراکزِی که سونوگرافی هم انجام می‌دهند و قیمت آن ها را هم بگذارید.

حسین بردبار

روزنامه‌نگار



• کار در دو مقیاس خانگی و صنعتی

برای راه‌اندازی این کسب و کار ابتدا باید بین کار در مقیاس خانگی و صنعتی تفکیک قائل شد. برای کار در مقیاس صنعتی جدای از هزینه آب و زمین، حدود یک میلیارد و ۵۰۰ میلیون تومان پول برای تهیه بچه ماهی، غذا و سایر نهاده های تولید خاویار و البته گوشت این ماهی‌ها، نیاز است اما برای کار در مقیاس خانگی هزینه ها کاملاً متفاوت و به مراتب کمتر می‌شود. البته این یک میلیارد و نیم هزینه تقریباً طی ۳ سال از محل سود سرشار این کسب و کار بازمی‌گردد و بعد از آن سود این تولید به صورت تصاعدی بالا می‌رود.

برای کار درمقیاس خانگی نیز می‌توان به شرکتهای فعال در زمینه تولید و تکثیر ماهی‌ها مراجعه کرد و با تهیه بچه ماهی در هر تعدادی که فضا و جای برای پرورش در اختیار دارید، وارد این کسب و کار شوید.

این اطلاعات را عبدالمجید حنطوش زاده یک پرورش دهنده ماهیان خاویاری و گرم آبی در دزفول سخاوتمندانه در اختیار ما قرار می‌دهد، حنطوش زاده که در مراسم روز ملی مزرعه به موسسه بین‌المللی تحقیقات ماهیان خاویاری در استان گیلان آمده است، مزرعه ای با ظرفیت تولید یک تن خاویار و ۱۵۰ تن گوشت ماهیان خاویاری در دزفول بنا کرده است و به گزارشگر ما می‌گوید: الان برخی از شرکتهای فعال دراین عرصه استخرهای آماده دراختیار فعالان این کسب و کار قرار می‌دهند که در استخر ۶ تا ۸ متر عرض و یک متر عمق دارد که درهر متر مکعب آن می‌توانید یکلو ماهی پرورش دهید، البته اگر امکانات مناسب نگهداری نظیر تسویه آب و غذای مناسب دراختیار داشته باشید این رقم تا ۴۰ کیلو نیز می‌تواند افزایش یابد.

البته این کارآفرین: گوشت ماهیان مزرعه خودش را کاملاً به کشور روسیه صادر می‌کند اما خاویار آن علاوه بر صادرات در بازار داخلی

نیز به فروش می‌رسد؛ با این حال به گفته وی درحال حاضر گوشت ماهیان خاویاری نظیر فیل ماهی هر کیلو ۱۲۰ هزار تومان در بازار داخلی قیمت دارد و به فروش می‌رسد.

• تولید خاویار صبر می‌خواهد

اصولا کسب و کار درزمینه پرورش ماهیان خاویاری نسبت به سایر ماهی‌ها صبر بیشتری نیاز دارد اما درآمدزایی آن نیز به مراتب بیشتر است. مثلاً پرورش بچه ماهی کیور بعد از ۵ ماه و قزل‌آلا بعد از ۳ ماه به تولید می‌رسد اما یک بچه ۱۰۰ گرمی فیل ماهی (یکی از ۵ گونه ماهیان خاویاری موجود در دریای خزر) بعد یک سال دو کیلو می‌شود اما درصورت صوری بیشتر، این میزان تصاعدی افزایش می‌یابد به طوری که همین فیل ماهی طی دوسال به حدود ۸ کیلو و بعد از ۳سال به ۱۸ کیلو نیز می‌تواند برسد و گوشت بدهد. اما تولید خاویار صبر بیشتری می‌طلبد، به طوری که یک فیل ماهی باید ۸ سال بماند و رشد کند تا به مرحله تولید خاویار برسد، اما خاویاری که ثمر می‌دهد نیز قیمتی است و هرکیلوی آن به گفته حنطوش زاده حدود ۷میلیون تومان به فروش می‌رسد.

حنطوش زاده یکی از مشکلات فعالان در این عرصه را تأمین بچه ماهی ذکر می‌کند و می‌افزاید: هنوز نتوانسته‌ایم ایم برای بخشی از مزارعمان بچه ماهی تهیه کنیم و به همین دلیل بخشی از کار تولید معطل مانده است.

• چند راه حل از بیان معاون وزیر

دکتر خاوازی، معاون وزیر جهادکشاورزی و رئیس سازمان تحقیقات، آموزش و ترویج کشاورزی (تات) با اشاره به تولید نوعی کرم برای تغذیه این ماهیان می‌گوید: دانش فنی این تولید آماده و قابل واگذاری به بخش خصوصی است.

سوگندا اگر هفت اقلیم را بر من ببخشند تا یک دانه جو را به ناحق از دهان مورچه‌ای بگیرم این کار را نخواهم کرد.»(نهج البلاغه خطبه ۲۴۲) و یا این که می‌گویند شخصی نزد پیامبر آمد و گفت: من متصدی و مسئول کاری هستم. مردم برایم هدایایی می‌آورند، حکم آن چگونه است؟ حضرت در پاسخ فرمودند: «چه شده است که عمال ما از هدایا سخن می‌گویند؟ آیا اگر در خانه می‌نشستند کسی به آنان هدیه می‌داد؟»

برگرفته از کتاب آموزه های پيشرتو و رونق در کسب و تجارت غلامرضا حسن پور اشکذری

