

## دخلوخرج

شنبه ۳۰ آذر ۱۳۹۸ - شماره ۴۵

خراسان شماره ۲۰۲۷۲

## کسب و کار



<div>صاحب امتیاز:</div> <div>موسسه فرهنگی هنری خراسان</div> <div>مدیرمسئول:</div> <div>محمد سعید احدیان</div> <div>سرمدبیر:</div> <div>سیدعلی علوی</div>
<div>دفتر مرکزی: مشهد، بلوار شهیدصادقی</div> <div>صندوق پستی: ۵۱۱ - ۹۱۷۳۵</div> <div>تلفن: ۳۷۶۴۴۰۰ - ۵۱۱</div> <div>تعداد پیرخانه: ۵۱۳۷۶۲۴۳۹۵</div> <div>پذیرش آگهی و اشتراک: ۳۷۰۱۰ - ۵۱۱</div> <div>پیکلک: ۲۰۰۰۹۹۹</div> <div>چاپ مشهد: شهر چاپ خراسان</div> <div>روابط عمومی: ۳۷۰۰۹۱۱۱ - ۵۱۱</div> <div>نمابر تحریریه: ۳۷۶۲۶۵۰۱ - ۵۱۱</div>

## اولین موسس حمل و نقل ویژه بانوان در ایران

### همراه با کارآفرینان

#### سمیه محمدتیا حنایی روزنامه نگار

بیشتر افراد فکر می کنند برای این که یک کارآفرین نمونه شوند نیاز دارند تا در زمینه فنی، مهارت خارق العاده کسب کنند و دست کم بتوانند چیزی را اختراع یا عین نمونه خارجی اش را در داخل و با کمک مصالح بومی تولید کنند. در حالی که کارآفرینی بیشتر زاییده نوع تفکر افراد به مسائل پیرامون است. نوعی تفکر خلاق که شیوه های نوینی را برای درآمدزایی خلق می کند. در این نوشتار به سراغ بانویی رفته ایم که اولین تاکسی سرویس بانوان را در ایران راه اندازی کرد. درخصوص شیوه نوین او همین موضوع پس که با انتشار خبر راه اندازی کسب و کار زنانه اش گزارشگرانی از کشورهای چین، ژاپن، ترکیه ، فرانسه و ... راهی ایران شدند تا با بانویی که با یک تفکر خلاق توانسته ابتکار نوینی را به خرج دهد، مصاحبه کنند.
جمیله صادقی کارآفرین نمونه زنان سرپرست خانوار مهمان این هفته ماست.

جمیله صادقی فرزند دهم از یک خانواده ۱۳ نفره است. او

### آشنایی با کسب و کاری برقی

# برق کار حرفه ای شوید

#### میلاد قارونی

روزنامه نگار

است. از مسائل مربوط به جواز گرفته تا دانش فنی مورد نیاز که همه آن‌ها باید رعایت شود. در ادامه قصد داریم تا مراحل و دانش‌های مورد نیاز برای الکتریکی کار شدن حرفه‌ای را بیان کنیم. همچنین موارد مربوط به داشتن مغازه در این حوزه را هم برای شما خواهیم نوشت.

## فریبکاران را خدا نگاه نمی کند!

چرب زبانی صفتی است که بسیاری آن را عامل اصلی موفقیت در معامله می دانند در حالی که در اسلام کسانی که عیب مال خود را نمی گویند، صلاح نابه جا می کنند، سوگند می خورند، کلاهبردارانی بیشتر نیستند، که آفت غش (فریب) را در معامله شان وارد می کنند. پیامبر (ص) در این زمینه چندین حدیث دارند، مثلاً ایشان فرموده اند: «مَنْ غَشَّ مسلماً فس شراره او بیع فلیس متا و یحشر یوم القیامه مع الیهود لاتیهم اغش الخلق للمسلمین» هر کس در خرید و فروش با مسلمانی غش کند از ما نیست و در روز

قیامت با یهودیان محشور می شود، زیرا آن ها غش کننده ترین مردم نسبت به مسلمانان هستند. (من لا یحضره الفقیه، ج ۴، ص ۱۳) همچنین پیامبر در جای دیگر فرمودند: خداوند به سه گروه در روز قیامت نگاه نمی کند و برای آن ها عذاب دردناکی است که یکی از آن گروه ها کسانی هستند که در دلشان غش وجود دارد. (بحار الانوار، ج ۱۰، ص ۹۰) به نظر می رسد یکی از مهم ترین دلایلی که اسلام چنین موضعی نسبت به غش در معامله دارد به تبعات آن در جامعه اسلامی برمی گردد. در واقع فریبکاران فروشنده چون



آن‌ها را در

اختیار زنان قرار داد. جمیله صادقی حتی ایده راه اندازی سیستم حمل‌ونقل برون‌شهری و برون‌مرزی ویژه بانوان را نیز راه اندازی کرده است. از دیگر ایده های او در زمینه جدید کاری اش احداث تعمیرگاه هایی است که با کارکنان زن اداره می شود.

کانات های ارتباطی با هفته نامه دخل و خرج

@dakhlokharjweekly

t.me/dakhlookharj weekly

تلفن: ۰۹۰۱۸۳۷۴۷۱۰

یوزرنیم: khorasan\_content

### حرف‌های مردم

#### بازار بن در و پیکر دست دوم ها

تا قبل از این که سایت های آنلاین بر سر کار بیایند، بازار خرید و فروش اجناس دست دوم خیلی خوب بود. تقریباً می شد آن چیزهایی را که لازم داشتی اما پولت به خرید اکبندشان نمی رسید از این بازارها تهیه کنی اما الان بازار وسایل دست دوم خیلی به صفره نیست. مردم با دیدن قیمت هایی که دیگران برای اجناس شان گذاشته اند، قیمت وسایل شان را بالا می برند. متأسفانه نبود هیچ گونه معیار و کار کارشناسی در تعیین قیمت به این معضل دامن می زند. گران فروشی در بازار وسایل دست دوم چون امکان شکایت ندارد به یک قانون تبدیل شده است.

#### قیمت میوه آدم را نقره داغ می کند

تا سال پیش اگر می خواستیم برای شب یلدا میوه بخیریم و خیلی هم پول نداشتیم از خرید میوه های خاص و تابستانی مانند هندوانه و آناناس و... چشم پوشی می کردیم اما الان با این قیمت های گران باید از خرید سیب و پرتقال هم منصرف شویم. من یک کارمند بازنشسته ام و فرزندانم جز خانه من جایی برای شب نشینی شب یلدا ندارند. چرا باید قیمت ها طوری باشد که من پدر خجالت زده شوم؟

#### چرا به خودروسازها گیر نمی دهند؟

جالب است همین که دو روز مالیات را ندهی دولت از هزار و یک راه حقش را به دست می آورد یا این که اگر در تعهدت نسبت به کاری کمی تعلل یا سهل انگاری کنی چنان تو را به دادگاه و پاسگاه می اندازند که ریگ پشت گوش تان می گذارید تا دیگر اشتباهی نکنید اما در این کشور انگار هیچ کس و هیچ یک از قوا توانایی مقابله با شرکت های خودروسازی را ندارند. آن ها در روز روشن به راحتی زیر تعهدات شان می زنند. پول خودرو را به اسم تحویل فوری از مردم می گیرند وخودرو را هر وقت که دلشان خواست تحویل می دهند. من ۱۳ شهریور یک خودروی تیبیا با پیش پرداخت ۴۰ میلیون تومان ثبت نام کرده ام و ابتدای دی ماه باید چک های خرید آن را پاس کنم اما هنوز از خودرو خبری نیست. اگر این کلاهبرداری نیست پس چیست؟

#### من را راهنمایی کنید

من کارشناسی نرم افزار دارم و خیلی دوست دارم که در حوزه استارت آپی وارد بازار شوم اما متأسفانه هیچ اطلاعاتی درباره چگونگی ورود به این بازار ندارم. در سرم چندین ایده تقریباً پول ساز هم دارم. اگر می شود در صفحه کسب و کار یا صفحه استارت آپ تان مطلبی درباره چگونگی وارد شدن به این حوزه ، میزان سرمایه و مجوزهای لازم بنویسید.

مغازه الکتریکی فقط بستن چهار تا سیم و لامپ یا فروختن چند عدد وسیله الکتریکی نیست. این‌ها بخش کوچکی از فعالیت الکتریکی کار است. در واقع، عمده فعالیت‌های این حوزه کاری در ساختمان‌ها نشان داده می‌شود. برای همین هیچ وقت دیده نشده است.به هر حال نوع کار الکتریکی به صورتی بوده که خیلی از جوانان علاقه دارند تا به این حوزه وارد شوند. البته آن‌ها بیشتر به دنبال کارهای فنی هستند؛ اما کسی بدش نمی‌آید که یک مغازه الکتریکی هم داشته باشد. داشتن مغازه الکتریکی مانند بقیه شغل‌ها دارای اصول و قوانینی است. از مسائل مربوط به جواز گرفته تا دانش فنی مورد نیاز که همه آن‌ها باید رعایت شود. در ادامه قصد داریم تا مراحل و دانش‌های مورد نیاز برای الکتریکی کار شدن حرفه‌ای را بیان کنیم. همچنین موارد مربوط به داشتن مغازه در این حوزه را هم برای شما خواهیم نوشت.

#### برق کار دقیقاً چه کاری می‌کند؟

به الکتریکی کار، برق کار متخصص هم می‌گویند. کسی که باید تبحر خاصی در سیم‌کشی انواع ساختمان، ماشین آلات صنعتی و دیگر دستگاه‌ها داشته باشد. البته دو نوع برق کار وجود دارد. برق کار عمومی که بیشتر در ساختمان‌های مسکونی و تجاری برای سیم‌کشی کار می‌کند. برق کار صنعتی که به بررسی و فعالیت روی سیستم‌های کارخانه‌ای می‌پردازد. کسی که به دنبال افتتاح مغازه الکتریکی است، بیشتر در حوزه عمومی کار می‌کند. صنعتی کاران در کارخانه یا صنعتی استخدام می‌شوند.

مهم‌ترین مسئله در این حوزه رعایت نظم و دقت و همچنین جزئیات است. جزئیات منظور دستورالعمل‌ها کاری و ایمنی است که باید رعایت شود. این که گستردگی کار چقدر است، اهمیتی ندارد. یک اشتباه کوچک می‌تواند الکتریکی کار را تا حد مرگ هم پیش ببرد. برای همین باید اصول و تکنیک‌های مرتبط را به خوبی یاد بگیرد.

کار الکتریکی کار فقط مربوط به سیم‌کشی ساختمان نیست، بلکه خیلی از موارد دیگر هم وجود دارد که او باید به آن‌ها تسلط داشته باشد تا بتواند کار یا همان پروژه رونق پیدا کند:

■ طراحی و نصب انواع مختلف سیستم‌های برق‌رسانی در ساختمان‌ها

■ طراحی و نصب سیستم‌های محافظتی

■ طراحی و نصب سیستم مداربسته و دزدگیر

■ طراحی و نصب سیستم ایمنی اطای حریق

مسئلاً هرچه الکتریکی کار درخصوص هرکدام از این سیستم‌ها اطلاعات داشته باشد، مشتریان بیشتری می‌تواند داشته باشد. از طرفی آوازه او هم نسبت به بقیه بیشتر خواهد شد .

#### چه تحصیلاتی لازم است؟

کار فنی چیزی نیست که بتوان با پیچ گوشتی و سیم و آچار و... انجام داد. این کار تجربی هم نیست. البته هستند الکتریکی کارهای قدیمی که به صورت تجربی همه چیز را یاد گرفتند؛ اما به نظر بهتر است که اصولی در این کار پیش رفت. به هر حال سیم‌کشی ساختمان، مسئله مهمی است. یک کار ناشیانه ناشی از نداشتن اطلاعات می‌تواند خسارت جبران ناپذیری را وارد کند. اصولی‌ترین روش یادگیری موارد فنی مربوط به الکتریکی، تحصیل در رشته‌های برق صنعتی، برق ساختمان، تعمیر ماشین آلات الکتریکی، الکترونیک، برق و الکتروتکنیک است. بهترین مکان برای یادگیری این دوره در هنرستان است. در واقع حتی برای گرفتن جواز هم شما باید مدرکی ارائه بدهید که نشان دهد به خوبی با اصول الکتریکی آشنا