

- خودم آره.

و با دست یکی از رگال‌ها را نشانم می‌دهد و توصیه می‌کند حتی‌ایکی از بلوزهار انتخاب کنم، پشت همان رگال، چهار تا خانم جوان نزدیک می‌شوند. یکی شان می‌گوید: - چه خووب، پیراهنه قبل تخفیف 400 هزار تومان بوده.

دوست کنارش می‌گوید:

- اما زنگش خیلی قشنگ نبوده‌ها. خیلی هم ساده بود. بقیه با چشم‌های گردشده‌نگاهش می‌کنند و می‌گویند: «دیوانه...» یکی شان همان طور که لباسی را بادست بالا گرفته و جلوی چشم‌ش جلو و عقب می‌برد می‌گوید: - ساده بود، اما خارجی بود... بعدش هم، این مارک را هیچ جای دیگری نمی‌توانی بایان قیمت بخری.

و انگار که چیز مهمی یادش افتد باشد برمی‌گردد و

می‌گوید: فقط به کسی نگویی از حراجی خریدی! اصلاً

خریدی، خوش نیامد مال من.

بلوزهار انگاه می‌کنم، طرح‌های ساده ساده 50 هزار تومان. خیلی از لباس‌های رگال‌های دیگر هم طرح و مدل خاصی ندارد. یک پیراهن ساده با یک گل کنار کمرش، یک بلوز سفید که سرآستینش نوار دوزی شده... سرو و صدا چشم را به تجمیع در یک سمت سالان هدایت می‌کند. توی همان شلوغی، برجسب 70 درصد تخفیف «روی رگال عقل از سرم می‌پراند!» یعنی می‌شود لباس مارک‌دار اصل 70 درصد تخفیف بزنند؟ به سختی خودم را به رگال‌های هفتاد درصدی می‌رسانم. یکی مانتو است و یکی هم پیراهن. از خانمی که سه تا پیراهن برداشته می‌پرسم:

- حالا جنسش اصل است؟

گوشم را تیز می‌کنم تا وسط

شلوغی صدایش را گم نکنم:

- فکر نمی‌کنم! دفعه پیش روی

یکی از لباس‌هایی که خریده بودم

... made in china ...

- می‌گم قیمت‌هاش بالا نیست؟

ایرانی‌اش را نمی‌شود ارزان‌تر

خریدی؟

خانم که به سرو وضعش حسابی

رسیده، با چندش بدی می‌گوید:

- به درد نمی‌خورد... جنسش خوب نیست... توی

فamilی هم آبرو داریم...

قبل از این که چیز دیگری پرسم، عاقل اندر سفیه برآندازم می‌کند و بال و لوچه آویزان از کنارم رد می‌شود. می‌ایستم و دور و برم را انگاه می‌کنم. هر چه به عصر نزدیکتر می‌شود، شلوغتر می‌شود. ترجیح می‌دهم بی‌خیال گشتن در فروشگاه‌های دیگر شوم. از کنار جمعیتی که با شتاهای عجیب چند تا چند تا لباس انتخاب می‌کنند، آرام می‌گذردم. خودم را می‌کشانم سمت در خروجی. و می‌زنم توی هوای آزاد.

به نفسم هم بالا می‌رود!

همان، خیابان احمد آباد

حراج فصل است؛ توی فروشگاهی که اسمش بِرَند بودنش را داد می‌زند. در سه طبقه مجلزه لباس مردانه، زنانه و پچگانه عرضه می‌کند. فروشگاه شلوغ است، آنقدر که در قسمت صندوق، مردم یک صف طولانی کشیده‌اند. غیر از دو سه تا مرد، بقیه خانم‌اند. حداقل

باید نیم ساعتی توی صف باشی تا نوبت برسد. از شلوغی، هواز سالان گرفته است. می‌روم طبقه دوم، اینجا باز کلی مادر بچه به بغل می‌بینم. قیمت‌ها به لباس‌ها آویز شده و نیازی به پرسیدن از فروشندۀ‌هایی که لباس متحوالشکل پوشیده‌اند نیست. کلاه پسرانه 50 هزار تومان، یک جفت جوراب 24 هزار تومان و ... راهی طبقه سوم می‌شوم، طبقه لباس‌های زنانه. درست حدس زده بودم. با این که بعد از ظهر است شلوغ‌تر از دو طبقه دیگر هم است. آنقدر که نمی‌شود راحت راه رفت. برای همین هم باید از خیر خیلی از رگال‌ها بگذری. کنار یکی از رگال‌ها روی سکو، خانمی حدوداً 45 ساله نشسته که تعداد زیادی لباس توی سبد خردش است. می‌پرسم:

- جنس‌شان خوب است؟

- بیشتر از جنس، قیمت‌ش خیلی خوب است. همین لباس قبل حراج 300 هزار تومان بود. الان شده 150 هزار تومان. اصل است دیگر؟

- بله، مارکش که روش هست!

- ببخشید، شما همیشه از

این فروشگاه خرید می‌کنید؟

جنس‌هاش آنقدر ارزش دارد که

اینقدر پول بدهیم؟

- قیمت‌های اینجانانقدر بالاست

که موقع فروش معمولی ش

اصلانی می‌شود خرید کرد.

خودم راستش قبلاً از اینجا

خرید کرده‌ام. شانسی بوده. یک جفت کفش خردیم،

یک ماه نپوشیده خراب شد. اما یک تی شرت‌ش خیلی

برایم کار کرد... بیشتر هم برای بچه‌ها خردیم کنم.

بچه‌ها می‌گویند همین که خارجی است ارزش دارد.

مزیت جنس خارجی به جنس ایرانی را که

می‌پرسم لبخندی می‌زنند:

- من که خیلی به ایرانی و خارجی اش نگاه نمی‌کنم،

بیشتر به طرح و مدلش کار دارم. خودمانیم،

ایرانی‌هاش خیلی قشنگ نیستند.

- اگر قشنگ باشد می‌خرید؟

طوری نگاهم می‌کند که انگار حرف مسخره‌ای زده‌ام. لو

می‌دهم که می‌خواهم گزارش بگیرم.

- مشتری خیلی به جنس ایرانی علاقه ندارد... مارک‌های خارجی نمایندگی دارند، لباس‌هایشان را ضمانت می‌کنند، تولیدی‌های ایرانی هم باید کلاس کارشان را ببرند بالا... چه بخواهیم چه نخواهیم، مردم عقل شان به چشم‌شان است. این را که می‌گوید به شوار روى ميز نگاه می‌کنم:

- حالا واقعاً این‌ها ترک است؟

- لباس‌های این‌جا بهله، ولی

بعضی از همکاران مان نه. کار کل‌گاه‌های اطراف مشهد را به اسما کشورهای دیگر می‌فروشنند.

- چرا؟

- این روزها جوان‌ها دنبال بند

می‌گرند. لباس با برند خارجی

بهشان بده، راحت با هر قیمتی

می‌خرند. برنده پوش بودن برشان مهم است.

همان، خیابان راهنمایی

فروشگاه خیلی شلوغ است. بیشتر مشتری‌های خاخلم‌ای جوانی‌اند که یاد حال ورق‌دن ژورنال لباس‌اند یا پرو کردن. کاغذ‌بیواری‌های تیره‌ای که به مشکی می‌زنند و چراگ‌های زردنگ، فضای معگازه را برایم عجیب کرده است. فروشگاه فقط لباس زنانه دارد و تمامش ترک است. همان‌طور که بین لباس‌ها گشته می‌زنند و

زیادی لباس توی سبد خردش است. می‌پرسم:

- جنس‌شان خوب است؟

- بیشتر از جنس، قیمت‌ش خیلی خوب است. همین

لباس قبل حراج 300 هزار تومان بود. الان شده 150

هزار تومان.

که این‌جا می‌بینیم تعجب می‌کنم. مطمئن‌نم نه

برندپوش است و نه دنبال مد. احوالش را می‌پرسم

و سین جیم می‌کنم. تازه ازدواج کرده. قرار است در

مهمانی فامیل شوهرش شرکت کند.

- چاره‌ای ندارم. خانواده‌ش خیلی به مارک بودن لباس

همیتی‌می‌دهند.

- یعنی جدا به خاطر آن‌ها آمدی‌می‌خری؟

- بله... به روش‌های مختلف یادآوری می‌کند که

چقدر نوع لباسی که توی مجالس‌شان می‌پوشند

براشان مهم است. قیمت‌ش، جنس‌ش، طرح‌ش،

خارجی بودنش... اصلاً شخصیت و فرهنگ و حتی

سطوح اجتماعی آدم را بالباس و مارکی که دارد از یابی

می‌کنند. نمی‌خواهیم فکر کنند آدم بی‌کلاسی ام.

توی دلم خالی شده. از دوستش می‌پرسم چرا آمده

اینجا؟

- لباس‌هایش خیلی قشنگ است.

بعد می‌خندد که:

- راستش مارک بودنش هم برایم مهم است... آدم لباس

مارک که می‌پوشد احساس شخصیت می‌کند. بهتر

بین دوستان می‌تواند ابراز وجود کند. من که وقتی

لباس مارک می‌پوشم احساس برتری می‌کنم. اعتماد